

Meine Dienstleistung in Kürze:

Ich helfe Ihnen Ihr Ertragspotential besser auszuschöpfen

>> Die Herausforderungen für mittelständische Unternehmen sind heute so groß wie niemals zuvor
Durch die Globalisierung & Digitalisierung kommen neue Absatzmärkte hinzu, gleichzeitig entsteht von dort auch neue Konkurrenz, das Internet verändert vielfach die Beschaffungsgewohnheiten von Unternehmen und Konsumenten. Veränderungsprozesse müssen deshalb heute in viel kürzerer Zeit realisiert werden. In Summe heißt das für alle Unternehmen: Wirtschaftliche Entwicklungen sind immer weniger längerfristig planbar.

>> Seit über 20 Jahren begleite ich Unternehmen bei Veränderungsprozessen

Als studierter Kaufmann kenne ich die Situation in mittelständischen Unternehmen zur Genüge, denn in über 20 Jahren Berufserfahrung arbeitete ich für Wirtschaftsprüfungsgesellschaften, war mehrfach kaufmännischer Leiter und kaufmännischer Geschäftsführer in mittelständischen Unternehmen und begleitete diese u.a. in Umbruch- und Krisensituationen. Daneben bildete ich mich weiter an den Business Schools von Harvard (USA) und St. Gallen (CH), um meine Methodenkompetenzen bei Veränderungsprozessen im Mittelstand zu erweitern.

>> Meine Mission: Noch effektiver und wirksamer beraten

Schließlich gründete ich mein eigenes Beratungsunternehmen, die Leopold Consultants, um mittelständische Unternehmen noch effizienter bei notwendigen Veränderungsprozessen zu begleiten.

Ich habe mich mit meinem Unternehmen darauf spezialisiert, Schwachstellen und Verlustbringer in Unternehmen zu finden, um daraus konkrete Maßnahmen für deren erfolgreiche Eliminierung im Unternehmensalltag abzuleiten. Die wichtigste Erkenntnis, die ich in meiner Berufslaufbahn gemacht habe ist diese:

»Turbulenzen und Krisen zu vermeiden ist viel einfacher und kostengünstiger als ein späteres Krisenmanagement. Deshalb meine Empfehlung: Engagieren Sie einen Berater, bevor Sie das Gefühl haben, irgendetwas läuft richtig falsch bei uns. Und installieren Sie frühzeitig ein wirksames und passendes Controlling.«

>> Mein Credo: Prävention ist viel einfacher und kostengünstiger als Krisenmanagement

Deshalb ist meine wirksame Beratung vorausschauend auf Prävention und Krisenvermeidung angelegt, die rechtzeitig Ursachen erkennt, Risiken identifiziert und die nötigen Maßnahmen frühzeitig einleitet. Daneben lege ich viel Wert auf Liquiditätssicherung und Ertragssteigerung, damit Unternehmen ein tragfähiges Fundament für ihre erfolgreiche wirtschaftliche Entwicklung haben. Ich Sorge für viel Transparenz im Controlling und der Kostenrechnung. Gemeinsam mit den Unternehmen optimiere ich die vorhandenen Stärken und nutze diese, um auch den Unternehmenswert nachhaltig zu steigern.

>> Meine Stärke: Begleitung auch der praktischen Umsetzung bei Ihnen vor Ort

Aus langjähriger Erfahrung weiß ich, wie wichtig die praktische und zeitnahe Umsetzung notwendiger Maßnahmen für einen nachhaltigen Unternehmenserfolg ist. Deshalb ist die Begleitung der konkreten Umsetzung bei Ihnen im Hause ein sehr wichtiger Teil meiner Beratungsleistung (Details zum sog. „Umsetzungs-Coaching“ – s. Akademie auf meiner Homepage): „Am Anfang steht die Analyse – am Ende der Erfolg!“.

Sie haben Fragen? Wir freuen uns auf Sie!