

Über uns: Aus Leidenschaft für den Mittelstand

Wir sind Partner der **CBA Cross Border Associates** mit einem sehr großen, nationalen und internationalen Netzwerk. Unser Partnernetzwerk ist bereits in mehr als 100 Ländern weltweit vertreten und wächst weiter. Wir finden auch für Ihr Unternehmen einen attraktiven Käufer oder Möglichkeiten für gut passende Zukäufe und unterstützen Sie bei der Unternehmens- und Projektfinanzierung.

<https://cba.associates/associate/andreas-leopold-mergers-and-acquisitions-adviser/>



Börsenweisheit: „Kaufen, wenn die Kanonen donnern.“ – Das gilt auch im Bereich M&A

Im März 2020 wurde COVID-19 in Deutschland zur Pandemie. Mit dem Ziel der Pandemie-Eindämmung wurden einschneidender Maßnahmen getroffen, die sich teils drastisch-negativ auf kleine und mittelständische Unternehmen auswirken. Daran angeschlossen hat sich die Auseinandersetzung zwischen der Ukraine und Russland seit Frühjahr 2022. Seitdem gibt es – leider mit steigender Tendenz – viele Unternehmen, deren Finanzstabilität oft unverschuldet ins Wanken gerät.

Wenn Sie jedoch zu denen gehören, die ihr Unternehmen einigermaßen erfolgreich durch diese Krisen manövrieren konnten, bieten sich Ihnen nun sehr große strategische Chancen im Bereich M&A (= Zukäufe, Beteiligungen und Joint Ventures).

Zudem gibt es auf dem Markt für Unternehmenstransaktionen aktuell viele Unternehmen, die ein außerordentliches Verkaufsinteresse haben – sei es wegen finanzieller Schwäche / Instabilität oder vorgezogener Unternehmensnachfolge. Es treffen somit ausreichend verkaufswillige Unternehmen, bei aktuell sinkenden Bewertungsparametern (sog. Ertrags-Multiples), auf nur eine überschaubare Anzahl strategischer Kaufinteressenten.

Da werden auch für Sie attraktive Kaufgelegenheiten oder gar ‘Schnäppchen’ dabei sein.

Darüber hinaus wird auch die Situation für die mögliche Finanzierung – gerade unabhängig von bzw. ergänzend zu (Haus-) Banken – solcher Zukäufe von Unternehmensvertretern aktuell noch als gut bewertet.

Fazit: Es ist die Kombination aus absehbar einer sehr guten Marktlage für Unternehmenskäufe sowie den ebenfalls passenden Finanzierungsmöglichkeiten, welche die jetzige Zeit für Sie zu einer sehr großen Chance macht, um mit Zukäufen Ihre Unternehmensstrategie auszubauen – z.B. indem Sie Ihr (Technologie-) Portfolio erweitern oder in neue Märkte expandieren.

Sie haben Fragen? Wir freuen uns auf Sie!